



Guía lista de Prospectos

1. Lista Genérica: Familia, Amigos actuales, proveedores, ex novias, clientes, personas emprendedoras, celular, agendas, tarjetas, correos.

2. Lista Dinámica: Conocidos de tus conocidos, conoce gente a propósito. Piensa en el prospecto que te gustaría tener y ve por él.

Tipos de comportamientos sociales que debes tener en cuenta:

- a) Servicial.
- b) Amigable.
- c) Emprendedor.
- d) Incrédulo.

Califica tu Prospecto:

1. ¿Te quiere o te estima?
2. ¿Cree en ti?
3. Actitud ante los negocios
4. Actitud ante los cambios
5. Actitud ante las dificultades

LISTA DE PROSPECTOS (200)

Nombre	Profesión	Celular o Tel	Referido por:	calificación	Social
1					
2					
3					
4					
5					
6					
7					
8					
9					
10					
11					
12					
13					
14					
15					
16					
17					
18					
19					
20					
21					
22					
23					
24					
25					
26					
27					
28					
29					
30					
31					
32					
33					
34					
35					
36					
37					
38					
39					
40					
41					
42					
43					
44					
45					
46					
47					
48					
49					
50					
51					
52					
53					
54					

LISTA DE PROSPECTOS (200)

Nombre	Profesión	Celular o Tel	Referido por:	calificación	Social
55					
56					
57					
58					
59					
60					
61					
62					
63					
64					
65					
66					
67					
68					
69					
70					
71					
72					
73					
74					
75					
76					
77					
78					
79					
80					
81					
82					
83					
84					
85					
86					
87					
88					
89					
90					
91					
92					
93					
94					
95					
96					
97					
98					
99					
100					
101					
102					
103					
104					
105					
106					
107					
108					

LISTA DE PROSPECTOS (200)

Nombre	Profesión	Celular o Tel	Referido por:	Calificación	Social
109					
110					
111					
112					
113					
114					
115					
116					
117					
118					
119					
120					
121					
122					
123					
124					
125					
126					
127					
128					
129					
130					
131					
132					
133					
134					
135					
136					
137					
138					
139					
140					
141					
142					
143					
144					
145					
146					
147					
148					
149					
150					
151					
152					
153					
154					
155					
156					
157					
158					
159					
160					
161					
162					

LISTA DE PROSPECTOS (200)

Nombre	Profesión	Celular o Tel	Referido por:	Calificación	Social
163					
164					
165					
166					
167					
168					
169					
170					
171					
172					
173					
174					
175					
176					
177					
178					
179					
180					
181					
182					
183					
184					
185					
186					
187					
188					
189					
190					
191					
192					
193					
194					
195					
196					
197					
198					
199					
200					