



# GUIÓN LLAMADAS INVITACIÓN CHARLA CASERA

1. Tenga a la mano la información con los datos de contacto (Volantes, correo, catálogo, brochures, tarjetas etc). Realice una charla casera con mínimo 20 invitados para cada una de ellas para que los números jueguen a su favor. De 20 invitados: Asistirán 10 u 8.

## ***Hacer la Invitación:***

Después de haber hecho la lista, llama al primero de la misma: **Ejemplo**

Hola **Andrés** soy Pedro ¿Tienes un minuto?

**Andrés** contesta: "Si claro"

**Andrés**, si yo te mostrara una forma de generar muy buenos ingresos adicionales a partir de cambiar de marca de alguno de los productos que ya estas acostumbrado a comprar en el supermercado para tu hogar. ¿Estarías interesado?

- **Si dice en realidad NO estoy interesado**, "ok **Andrés** que pases buen día y gracias por tu atención.... **Pero**, ¿podrías ayudarme con mi proyecto recomendándome personas que utilicen productos de aseo para su casa todos los días? Te dará dos o tres recomendados, los cuales debes llamar y hacer el mismo proceso pero que esta vez llama de parte de quién te lo refirió.

**Puedes hacer dos cosas:** 1. Cuando alguien te dice que si le interesa, llamas de nuevo a la persona que te refirió y le comentas la situación, así talvez quiera ingresar al saber que su referido también quiere.

2. Registrarlo directamente para tu negocio.

- **Si dice estoy interesado**, Mira Andrés he conocido un grupo de personas que me están enseñando a crear esta excelente fuente de ingresos. Voy a realizar esta semana una reunión en mi casa, una para el día Martes y otra para la otra semana, el Jueves a las 7:00 P.M ¿Qué día podrías acompañarme? ¿Este Martes o el próximo Jueves?

**Posible respuesta:** Puedo el Martes/ Puedo el Jueves/ De que se trata.

**Si dice puedo el Martes:** "listo Andrés nos vemos en mi casa el Martes y gracias por tu atención, sigo llamando más personas para la reunión.

**Si dice de que se trata:** Andrés, sería un poco complicado explicártelo por teléfono ya que la explicación tomaría por lo menos unos 40 minutos, pero el Martes o Jueves en mi casa cuando escuches los detalles sé que te va a interesar mucho. ¿Podrías estar con nosotros el Martes o Jueves? Si dice que si, despídete y cuelga el teléfono.

**Si insiste,** "Andrés, podría entregarte una información general de lo que vamos a hablar. Te puedo enviar una información más tarde o mañana a tu correo electrónico. ¿Estará bien para ti eso? Si te dice si, te despides y le dices buen día.

**Confirma los Invitados el día de la reunión:** Llama a tus invitados el día de la charla para confirmar su asistencia de la siguiente manera.

Hola Andrés como hoy es el día de la charla en mi casa a las 7:00 P.M y tengo un número de puestos limitados y no quiero que te quedes parado, quería saber si vas a venir **solo o acompañado**, te puede decir que no sabía y que si puede llevar a otra persona al cual respondes claro que sí.

Si te dice no tranquilo voy solo le dices, ok, te espero en mi casa.